

EXERCÍCIO TÉCNICA PMA – LIVRO OS 05 PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

Este método precisa ser aplicado diretamente nas habilidades que você reconhece que possui, e para isto é necessário primeiro identificar pelo menos 10 destas habilidades, portanto liste abaixo as habilidades em que você sabe que é bom no que faz, ou que alguém próximo a você disse que você é bom.

- 01 - _____
- 02 - _____
- 03 - _____
- 04 - _____
- 05 - _____
- 06 - _____
- 07 - _____
- 08 - _____
- 09 - _____
- 10 - _____

PRIMEIRO PASSO

Agora vamos aplicar a primeira parte da técnica:

Vamos começar a filtrar, qual destas habilidades você tem **paixão** por executar. Será que das 10 habilidades você faria todas elas? Mesmo sem que haja dinheiro envolvido? Ou seja, faria porque te dá prazer, alegria e satisfação por executar?

Das 10 habilidades listadas acima, coloque na relação abaixo, apenas **05** daquelas em que você faria mesmo que fosse de graça, sem ter dinheiro envolvido, mas faria porque gosta, sem precisar receber qualquer dinheiro para executar:

EXERCÍCIO TÉCNICA PMA – LIVRO OS 05 PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

O que você faria por **paixão**?

- 01 - _____
- 02 - _____
- 03 - _____
- 04 - _____
- 05 - _____

SEGUNDO PASSO

Agora vamos aplicar a segunda parte da técnica:

Você precisa olhar novamente para as 10 habilidades listadas inicialmente e identificar o que o mercado já validou com algum tipo de serviço ou produto. Ou seja, no cenário e no mercado atual, essa habilidade que você listou como paixão, já está sendo monetizada? Para isso, saímos da subjetividade e daquilo que é individual, e entramos numa análise do mundo dos negócios para descobrir concorrentes e também inspirações. Será que já não tem alguém que tem uma paixão parecida com a sua e que a tirou do papel transformando-a em um negócio?

Das 10 habilidades listadas, relacione nas linhas abaixo, apenas **05** daquelas que você consegue identificar que já existem no **mercado**:

- 01 - _____
- 02 - _____
- 03 - _____
- 04 - _____
- 05 - _____

EXERCÍCIO TÉCNICA PMA – LIVRO OS 05 PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

TERCEIRO PASSO

Agora vamos aplicar a terceira parte da técnica:

Das 10 habilidades listadas inicialmente, liste 05 das quais você tem **aptidão** profissional para exercer, ou seja, qual delas você se vê abrindo um negócio e entraria no mercado? Enfrentaria os desafios, acordaria cedo todo dia para executar este negócio e conseguiria gerar resultado financeiro desta habilidade.

Relacione nas linhas abaixo, apenas as habilidades que você identifica que seria capaz de ter um negócio tendo esta habilidade como principal fator:

- 01 - _____
- 02 - _____
- 03 - _____
- 04 - _____
- 05 - _____

Explicação visual da técnica.

Visualmente essa metodologia consiste em utilizar a intersecção entre conjuntos, que é um método muito comum nos estudos da matemática na escola, podendo ser definida como a teoria dos conjuntos, onde alguns elementos pertencem simultaneamente a dois ou mais conjuntos. Assim vamos aprender que as habilidades que se repetem dentro dos conjuntos, passam a fazer sentido, assim como aquelas que não se repetem não fazem sentido, uma vez que não farão parte da intersecção.

Em cada conjunto teremos as habilidades dentro de cada FASE: PAIXÃO, MERCADO E APTIDÃO.

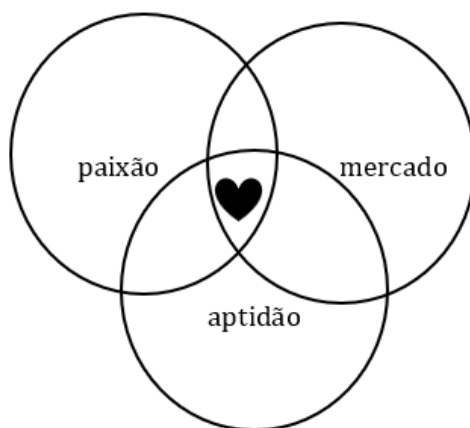
Irei ilustrar o que quero dizer através de dois exemplos de participantes de um de nossos eventos presenciais e que marcamos com  ao lado de cada habilidade que se repete em cada fase. Considere, portanto, este coração como o símbolo que marca a intersecção entre as fases, pois é a habilidade que se repete, e assim, ao final, consideremos como resultado apenas as habilidades que contêm este coração.

O coração dentro da intersecção dos conjuntos é a habilidade ou habilidades que se repetiram nos três passos.

EXERCÍCIO TÉCNICA PMA – LIVRO OS 05 PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

.....

Graficamente é assim que a técnica PMA é aplicada:



Resultado da técnica PMA do participante 03 (você):

Com o resultado da técnica do PMA, eu descobri que posso:

Este material é parte integrante do Livro Os 05 Princípios Essenciais para Empreendedores.