

EXERCÍCIO TÉCNICA ANÁLISE SWOT - NEGÓCIOS – LIVRO OS 05

PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

.....

Strenght – Forças

As forças sempre serão as características boas que são reconhecidas primeiramente por você.

Agora em relação ao teu negócio, ideia de negócio ou projeto. Responda as perguntas:

Quais são os pontos fortes? O que o teu negócio faz bem? Quais são os diferenciais positivos em relação ao mercado? Quais são as vantagens claras? Do que o público-alvo gosta e elogia?

Weakness – Fraquezas

Essa parte da sigla, como fraquezas, trazem justamente a ideia inversa se comparada com as Forças, pois aqui são as características que são reconhecidas e que necessitam de intervenção para que deixem de existir, pois após serem escritas neste exercício, precisam de aperfeiçoamento/conserto para que deixem de ser um problema ao desenvolvimento do sucesso no alcance do teu objetivo pessoal ou do teu negócio, ideia ou projeto.

Agora em relação ao teu negócio, ideia de negócio ou projeto. Responda as perguntas:

As fraquezas que você deve identificar, são sempre relacionadas aos fatores internos e que muitas vezes você mesmo poderá lidar e superar cada um deles.

O que você acredita que pode melhorar no teu negócio e que depende diretamente da tua intervenção? Ao comparar o teu negócio ou ideia de negócio com os teus concorrentes, o que você percebe de maneira clara que pode ser uma desvantagem competitiva? A capacidade técnica do teu negócio, ou das pessoas que realizam; são realmente capacitadas ou precisam de capacitação imediata? A equipe está realmente motivada para a execução das tarefas? A tecnologia que utilizamos é atual frente ao que o mercado utiliza e necessita? O que atualmente está funcionando, mas abaixo do esperado e por quê? Por que escolheram a concorrência ao invés de escolher a tua empresa? Existem processos de trabalho definidos? Os membros das equipes sabem o que tem de ser feito? Há conhecimento de onde atuar no mercado (qual nicho)?

EXERCÍCIO TÉCNICA ANÁLISE SWOT - NEGÓCIOS – LIVRO OS 05

PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

Opportunities - Oportunidades

Essa parte da sigla aponta justamente para aquilo que não depende diretamente da nossa intervenção, mas sim, como reagimos ao ambiente externo, ou seja, é sempre representado por fatores que não conseguimos interferir. Neste caso, entretanto, teremos que tentar perceber se poderemos reagir e encontrar oportunidades de aproveitamento para o crescimento e alcance do meu propósito.

Agora em relação ao teu negócio, ideia de negócio ou projeto. Responda as perguntas:

As oportunidades sempre poderão influenciar positivamente o teu negócio ou projeto. Existe algum nicho no mercado que ainda não foi explorado e o teu negócio, ideia ou projeto pode fazer sentido? Existem oportunidade de internacionalização? Há algum tipo de associação onde você poderá estar registado para ter acesso a novos clientes e novos mercados? Existe alguma nova tecnologia que pode ser explorada para beneficiar o teu negócio? Existe alguma tendência ou modismo acontecendo no mercado e que pode ser explorado em campanhas de marketing para propor o teu serviço ou produto?

Threats - Ameaças

Essa parte da sigla também aponta para fatores externos e que não dependem diretamente da nossa intervenção, mas sim como reagimos ao ambiente externo. E para o caso das ameaças, a ideia é completamente contrária ao das oportunidades. As ameaças são forças externas que influenciam negativamente, tanto o teu desenvolvimento pessoal, como o teu negócio ou projeto, e devem ser tratadas com

EXERCÍCIO TÉCNICA ANÁLISE SWOT - NEGÓCIOS – LIVRO OS 05

PRINCÍPIOS ESSENCIAIS PARA EMPREENDEDORES

muito cuidado. As ameaças podem não somente prejudicar, como literalmente fazer o teu negócio ou projeto fecharem, pois terão um impacto direto nos resultados.

Agora em relação ao teu negócio, ideia de negócio ou projeto. Responda as perguntas:

Em que pontos os teus concorrentes têm um melhor desempenho que o teu?

Pode existir aumento dos valores praticados pelos teus fornecedores e que impactem o teu negócio? Existe alguma previsão de mudança econômica que venha impactar os impostos e assim aumentar os teus custos com tributos? Existe muita concorrência na área de atuação do teu negócio? O preço praticado pela concorrência é muito diferente do praticado pelo teu negócio? A qualidade do serviço ou produto da concorrência é superior ao teu? O clima em alguma época do ano poderá impactar o negócio?
